

EXPLORA LAS POSIBILIDADES

Avanza el Fast Track al nivel más alto de comisiones en 6 meses o menos

PARTNER (P)

Únete a la misión de Juice Plus+.

- Envía una solicitud junto con la cuota.
- Inicia sesión en tu cuenta de JuicePlusVirtualOffice.com.
- Configura tu cuenta de banco virtual.
- Configura tu sitio web personal de juiceplus.com.
- Utiliza el apoyo de tu patrocinador cuando comience a compartir.

Si eres un cliente existente y te conviertes en Socio, se te transfieren tus propias órdenes. El Volumen de Promoción generado de tus órdenes que se reenvíen durante tus 30 días como Socio+ contará como parte de tus 900 puntos de Volumen de Promoción requeridos.

GANANCIAS ELEGIBLES:

- Ganancias de Ventas por tus pedidos y los de tus clientes

1 PARTNER+ (P+)

¿A quién conoces?

- Genera 900 en Volumen de Producto Promocional de por lo menos 2 clientes dentro de un periodo de 30 días.
 - > El nombre de una persona es un cliente.
 - > Tu tarjeta de crédito personal solo puede ser utilizada para tus propias compras.

¿Qué sucede cuando patrocinas a miembros del equipo? (Son tu Nivel 1).

- Si un cliente se convierte en Partner dentro de su periodo de Partner+ de 30 días, continuará considerándose como cliente, y su orden inicial contará para el Volumen de Promoción.
- Una vez que hayas cumplido los requisitos de Partner+, los miembros del equipo del Nivel 1 contarán para tus próximas 2 promociones QSC y SC.

Recompensa por Título

- **Express Track** - completa los requisitos en tus primeros 10 días (contando la fecha de tu 1er envío) y gana \$100
- **Fast Track** - Lógralos en 30 días y gana \$300 en Fast Track

GANANCIAS ELEGIBLES:

- Promoción a Partner+
- Recompensas de Título de \$50/\$100
- Recompensa de Patrocinador Activo de \$50/\$100
- Ganancias de Ventas
- Comisión del 5% (vigente a partir del mes siguiente)

2 QUALIFYING SALES COORDINATOR (QSC)

Invita a otras personas a unirse a tu equipo.

- Genera un Volumen de Promoción de 3,600 de tus órdenes, las órdenes de tus clientes y las órdenes de los clientes de los miembros de tu equipo del Nivel 1 dentro de los primeros 60 días de la fecha de envío de tu primera orden.
 - > Mantén un mínimo de 600 en Volumen de Promoción tuyo y el de tus Clientes.
 - > Contarán un máximo de 1,300 de las órdenes de tu hogar.
- Agrega, al menos, 5 nuevos Clientes Preferidos. Las Tower Gardens pueden ser incluidas, los tuyos y los de los miembros de tu Nivel 1 (para un total de 7).

Todo el Volumen de Promoción generado por tu promoción al título de Socio+ dentro del periodo de 60 días contará para llegar a QSC.

Recompensa por Título

- **Express Track** - completa los requisitos en tus primeros 30 días y gana \$400
- **Fast Track** - Lógralos en 60 días y gana \$300 en Fast Track

GANANCIAS ELEGIBLES:

- Promoción a Qualifying Sales Coordinator
- Recompensa de Título de \$300/\$400
- Recompensa de Patrocinador Activo de \$300/\$400
- Ganancias de Ventas
- Comisión del 10% (vigente a partir del mes siguiente)
- Bono de desempeño (PB) del 3%
- Recompensa por calificar al PB por \$100 (1ra vez - 2 meses consecutivos -> 1,800 PBQ)
- Recompensa de Patrocinador Activo al PB calificado por \$100 (Debe calificar su PB)
- Prospectos (debes estar calificado al PB)

3 SALES COORDINATOR (SC)

Expande tu equipo o tu base de clientes

Pista centrada en el equipo

- Agrega por lo menos 13 nuevos clientes directos tuyos, tus P, P+ y QSC Miembros del Equipo (para un total de 20)
- Genera un Volumen de Promoción de 10,800 de tus órdenes, de tus clientes y de tu equipo (S, S+ y QSC) dentro de los primeros 6 meses calendario o menos:
 - > Crea una estructura de, al menos, 1 Socio+ y 2 QSC en 3 líneas separadas

Seguimiento centrado en el cliente

- Se debe tener un mínimo de 20 clientes personales.
- Genera 10,800 in Volumen de Producto Promocional para ti, tus CLIENTES y tu equipo (S, S+ y QSC) en 6 meses o menos:
 - > Sin requisito de estructura de equipo.
 - > Un mínimo de 6,500 en volumen proviene de tus CLIENTES
 - > Contarán un máximo de 2,700 de tus propios pedidos domésticos
 - > El resto puede provenir de tus clientes o tu equipo (P, P+ y QSC)

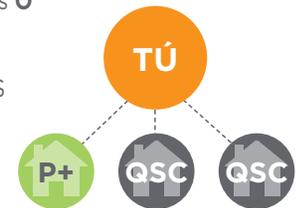
Todo el Volumen de Promoción generado por tu promoción al título de QSC dentro del periodo de 6 meses, incluidos las órdenes nuevas y reenviadas, contarán para tu promoción a SC en el Fast Track.

Recompensa por Título

- **Express Track** - completa los requisitos en tus primeros 90 días (contando la fecha de tu 1er envío) y gana \$700
- **Fast Track** - completa los requisitos en 6 meses y gana \$600

GANANCIAS ELEGIBLES:

- Promoción a Sales Coordinator
- Recompensa de Título de \$600/\$700
- Recompensa de Patrocinador Activo de \$600/\$700
- Prospectos de la compañía
- Ganancias de Ventas
- Comisión del 15% (vigente a partir del mes siguiente)
- Bono de Desempeño (PB) del 3%
- Bono de Promoción (POB) del 3%



ENTENDAMOS LAS POSIBILIDADES

Guía de Precios y Ganancias

febrero, 2023

CÁPSULAS DE JUICE PLUS+	PRODUCTO	VOLUMEN DE PRODUCTO	PRECIO	PRECIO DE CUOTA MENSUAL	GANANCIAS DE VENTAS 10 %	COMISIONES		
						5 %	10 %	15 %
						Frutas + Vegetales + Bayas	300	\$320
Frutas + Vegetales	200	\$216	\$54	\$20	\$10	\$20	\$30	
Bayas	100	\$108	\$27	\$10	\$5	\$10	\$15	
Omega	120	\$130	\$32.50	\$12	\$6	\$12	\$18	
Frutas + Vegetales NSF para Deporte	205	\$221	\$55.25	\$20.50	\$10.25	\$20.50	\$30.75	
Bayas NSF para Deporte	105	\$113	\$28.25	\$10.50	\$5.25	\$10.50	\$15.75	
TABLETAS MASTICABLES DE JUICE PLUS+	Frutas + Vegetales + Bayas	306	\$330	\$82.50	\$30.60	\$15.30	\$30.60	\$45.90
	Frutas + Vegetales	204	\$224	\$56	\$20.40	\$10.20	\$20.40	\$30.60
	Frutas + Vegetales (niños)	102	\$116	\$29	\$10.20	\$5.10	\$10.20	\$15.30
	Bayas	102	\$112	\$28	\$10.20	\$5.10	\$10.20	\$15.30
	Bayas (niños)	51	\$58	\$14.50	\$5.10	\$2.55	\$5.10	\$7.65
	Paquetes de bolsillo de Frutas + Vegetales (niños)	120	\$160	\$40	\$16.00	\$8.00	\$16.00	\$24.00
	Paquetes de bolsillo de Bayas (niños)	70	\$95	\$23.75	\$9.50	\$4.75	\$9.50	\$14.25
	JUICE PLUS+ PERFORM	Perform: Bolsa de 30 porciones	110	\$120	\$30	\$11	\$5.50	\$11
Perform: Bolsa de 60 porciones		200	\$220	\$55	\$20	\$10	\$20	\$30
COMPLETE DE JUICE PLUS+	Batidos: 4 bolsas de 15 porciones	140	\$152	\$38	\$14	\$7	\$14	\$21
	Batidos: 60 bolsitas de porciones individuales	140	\$168	\$42	\$14	\$7	\$14	\$21
	Batidos: paquete combinado	140	\$168	\$42	\$14	\$7	\$14	\$21
	Barras: 60 unidades	140	\$150	\$37.50	\$14	\$7	\$14	\$21

Los precios no incluyen los impuestos locales y estatales.
Para obtener una lista completa de productos, consulte su sitio web personal de JuicePlus.com

Las ganancias de ventas y las comisiones se obtienen del volumen del producto.

TOWER GARDEN	PRODUCTO	VOLUMEN DE PRODUCTO	PRECIO	PRECIO DE CUOTA MENSUAL	GANANCIAS DE VENTAS 50 %	COMISIONES		
						5 %	10 %	15 %
						FLEX	310	\$670
HOME con Luces	485	\$1,020	\$85	*\$167.50	\$24.25	\$48.50	\$72.75	
HOME Sin Luces	335	\$725	\$60.42	\$167.50	\$16.75	\$33.50	\$50.25	
Huerta Familiar	1,000	\$2,160	\$180	\$500	\$50	\$100	\$150	
Huerta Comunitaria	3,120	\$6,750	\$562.50	\$1,560	\$156	\$312	\$468	
Luces LED	150	\$325	NA	NA	\$7.50	\$15	\$22.50	
Combinación de Minerales	30	\$65	NA	NA	\$1.50	\$3	\$4.50	
Jaula de Soporte	42.50	\$95	NA	NA	\$2.13	\$4.25	\$6.38	
Kit de Extensión	44.50	\$95	NA	NA	\$2.23	\$4.45	\$6.68	
Baby Greens Kit Extensión	54	\$115	NA	NA	\$2.70	\$5.40	\$8.10	
Combinado Kit Extensión	49.50	\$105	NA	NA	\$2.48	\$4.95	\$7.43	
Jaula de apoyo HOME	40.00	\$90	NA	NA	\$2.00	\$4.00	\$6.00	
Paquete Green Bronx Machine Curriculum	577.00	\$1,385	NA	\$155.00	\$28.85	\$57.70	\$86.55	
Green Bronx Machine	NA	\$1,349.00	NA	\$150.00	NA	NA	NA	

*Las ganancias de venta han sido calculadas en unidades HOME.
No hay ganancias de venta en las luces.
Las ganancias de ventas y las comisiones se obtienen del volumen del producto.

Ejemplo de Ganancias en las Cápsulas de Frutas + Vegetales + Bayas

Precio: \$320
Ganancias de Ventas: 10% x VOLUMEN DE PRODUCTO DE 300 = \$30
Comisiones: 5, 10 o 15%



GANANCIAS DE VENTAS + COMISIONES = TOTAL

Partner (0%)	\$30	+	\$0	=	\$30
Partner+ (5%)	\$30	+	\$15	=	\$45
Qualifying Sales Coordinator (10%)	\$30	+	\$30	=	\$60
Sales Coordinator (15%)	\$30	+	\$45	=	\$75

DATE CUENTA DE LAS POSIBILIDADES

Potencial de Ingresos

5 FORMAS DE GENERAR INGRESOS:

GANANCIAS DE VENTAS		10%, 50%	Porcentaje del volumen de producto de tus órdenes y las órdenes de tus clientes. Consulta la Guía de Precios y Ganancias.
COMISIONES		5%, 10%, 15%	<ul style="list-style-type: none"> Las comisiones se pagan sobre el Volumen de tus Clientes, más la diferencia entre el nivel de tus comisiones y los niveles de las comisiones de los miembros de tu equipo. (Consulta la Tabla de la derecha). Para recibir tu comisión todos los meses, debes estar calificado para recibirlas (es decir, debes contar con un Volumen Personal de Comisiones mínimo de 175). Todos los niveles de comisiones son permanentes. Un mes calificado es el mes en el cual alcanzas el volumen y la estructura para un nuevo título. El Mes Efectivo es el mes siguiente, en el cual se te paga el nuevo nivel de comisiones.
BONOS	DESEMPEÑO (PB)	3%	Se les paga a los QSC y superiores que tienen un volumen mínimo de Bono de Desempeño de 1,800. Cuando calificas para obtener un PB, ganas un 3% de tu equipo de 3 a 5 generaciones en cada línea. Este bono se explica mejor en la Fase 2.
	BONO DE PROMOCIÓN (POB)	3%	Se les paga a los SC y superiores que tienen un volumen mínimo de Bono de Promoción de 5,400. Cuando logras la calificación para un POB, ganas 3% en todos los SC y superiores y también de los Volúmenes de sus Bonos de Promoción hasta el primer SC que califica para un POB. Este bono se explica mejor en Fase 2.
	INVERSIÓN DE NEGOCIOS (BIB)	5% a 20%	Se les paga a los QSSC y superiores como un porcentaje de las ganancias del mes anterior por reinvertir en el negocio y tener un impacto en el crecimiento continuo. Este bono se explica mejor en la Fase 2.
RECOMPENSA DE TÍTULOS (TR)		\$ 50 a \$ 20,000	Pago por la promoción a un título nuevo. Puedes lograr un total de \$80,700 cuando alcanzas todos los niveles del plan de compensación.
BENEFICIOS/ INCENTIVOS			Paquete de Beneficios Familiares: beneficios médicos, dentales, de la visión, seguro de vida, defensor de salud, telemedicina, por discapacidad, cuidados de salud a largo plazo, reembolso de colegiaturas, cheques de vacaciones, escuela de liderazgo y más. Estos beneficios e incentivos se explican mejor en la Fase 2.

Ejemplos de Comisiones y Bonos Pagados por el Equipo

Un Sales Coordinator en el nivel de comisión del 15% que es elegible para un Bono de Desempeño (PB) y uno de Promoción (POB) gana los siguientes porcentajes con respecto al equipo:

Partner (0%)	$15\% - 0\% = 15\%$
Partner+ (5%)	$15\% - 5\% = 10\% + PB\ 3\% = 13\%$
Qualifying Sales Coordinator (10%)	$15\% - 10\% = 5\% + PB\ 3\% = 8\%$
Sales Coordinator (15%)	$15\% - 15\% = 0\% + PB\ 3\% + POB\ 3\% = 6\%$

Explicación del Volumen

- Volumen de Producto:** El valor asignado a cada producto.
- Volumen de Promoción:** El Volumen de Producto que se usa para calcular las promociones hasta el título de Sales Coordinator. Para fines de promoción, la compañía toma en cuenta el valor completo del producto que fue enviado, aun cuando el cliente pague en cuotas.
- Volumen de Productos Pagados:** El dinero que la compañía cobra de los pagos los clientes en un mes de negocio.
 - Volumen del Cliente:** El Volumen de Productos pagados que proviene de tus órdenes, y las órdenes de tus Clientes de todo tipo, incluidas las reórdenes automáticas, y las órdenes de Tower Garden y las órdenes completas de una sola vez.
 - Volumen del Cliente Preferido:** El Volumen de Productos pagados que proviene de tus órdenes y las reórdenes automáticas de tus Clientes Preferidos, incluidas las órdenes de Tower Garden.
 - Volumen Personal/de comisión:** El Volumen de Productos pagados que proviene de tus órdenes y de las órdenes de tus clientes y Socios. Se necesita un Volumen Personal/de Comisión mínimo de 175 para ganar comisiones.
 - Volumen del Bono de Desempeño:** El Volumen de Productos pagados que proviene de tus órdenes, y de las órdenes de tus clientes, Socios y Socios+.
 - Volumen de Bono de Promoción:** El Volumen de Productos pagados que proviene de ti, tus clientes, tus Socios y Socios+, así como de los QSC que no están bajo un Sales Coordinator.
 - Volumen de Pago de Línea:** El Volumen de los Productos Pagados que proviene de tu Volumen Personal y del de tu equipo, de 3 hasta 5 generaciones inferiores.

ELIGE LAS POSIBILIDADES

REINICIA EL FAST TRACK:

¡A nuestra compañía le interesas tú y que tengas éxito! Si no llegas a completar los requisitos para el “Volumen de Promoción”, de “Cliente Preferido” o la “Estructura de Equipo” para cualquiera de los títulos del Fast Track, ya sea Socio+, QSC o SC, aún tienes la oportunidad de volver a empezar este camino en cualquier momento y ganar las Recompensas de Títulos asociadas.

La única diferencia es que deberás completar todos los requisitos de cada posición del Fast Track dentro de los meses consecutivos; y su nueva fecha de inicio será el primer día de cualquier mes calendario en que elijas volver a empezar, en lugar de la fecha de envío de tu primera orden.

Lo mejor de todo es que cualquier Volumen de Promoción que se vuelva a enviar dentro de los periodos correspondientes a los nuevos meses calendario contará para los requisitos de Volumen de tu nueva Recompensa de Título. Busca los detalles completos sobre la estructura del Fast Track y los requisitos de Volumen en la página 2.

Nota: Si estás reiniciando el Fast Track para llegar a Sales Coordinator, todo el Volumen de Promoción generado bajo cualquier línea de Sales Coordinator no contará para tu promoción.

El Express Track no es una opción para las personas que reinician.

REQUISITOS DE ACUMULACIÓN:

Hay un acumulado disponible sin las Recompensas de Título del Fast Track.

Partner Plus+ Genera un Volumen de Promoción de 4,000 en cualquier periodo de tiempo.

Qualifying Sales Coordinator - Genera un Volumen de Promoción de 12,000 en cualquier periodo de tiempo.

Sales Coordinator - Genera un Volumen de Promoción de 22,000 y cumple uno de estos requisitos:

Pista centrada en el equipo

- Crea una estructura de al menos, 3 Socios+

Seguimiento centrado en el cliente

- Ten un volumen mínimo de 14,000 provenientes de tus clientes.

En el mes de la promoción debes tener un mínimo de 20 clientes personales activos

			SALES COORDINATOR \$600 Prospectos Bono de Promoción del 3%
		QUALIFYING SALES COORDINATOR \$300 Prospectos Bono de Desempeño del 3%	Bono de Desempeño del 3%
	SOCIO+ \$50 Comisión del 5%	Bono de Desempeño del 3%	Bono de Desempeño del 3%
SOCIO Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Comisión del 10%	Comisión del 15%
	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas

————— FAST TRACK/EXPRESS TRACK —————

ELIGE LAS POSIBILIDADES

SEGUIMIENTO ENFOCADO AL CLIENTE:

¿Interesado en continuar creciendo tu negocio con clientes? ¡Estas son 4 posibilidades para ganar un bono!

	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	NIVEL 4
¿Quién puede participar?	SC a PMD+	SC a PMD+	SC a PMD+	SC a PMD+
Tus requerimientos	<ul style="list-style-type: none"> • 2500 de Volumen pagado de clientes personales • 30 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan) 	<ul style="list-style-type: none"> • 5000 de Volumen pagado de clientes personales • 60 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan) 	<ul style="list-style-type: none"> • 10000 de Volumen pagado de clientes personales • 120 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan) 	<ul style="list-style-type: none"> • 20,000 de Volumen pagado de clientes personales • 240 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan)
Requisitos para el Bono:	Alcanza un Volumen de 2500 con 30 clientes diferentes, mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono de \$500	Alcanza un Volumen de 5000 con 60 clientes diferentes, mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono de \$1000.	Alcanza un Volumen de 10,000 con 120 clientes diferentes, mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono \$2000.	Alcanza un Volumen de 20,000 con 240 clientes diferentes y mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono de \$3750
Cantidad de Recompensa	\$500	\$1000	\$2000	\$3750
Volumen Requerido de Clientes	2500	5000	10000	20000
Requisito de Cantidad de Clientes	30	60	120	240

Nota: Los Socios existentes que se hayan registrado antes del 01 de junio de 2022, son elegibles para un bono prorrateado basado en su promedio de volumen de abril y mayo.



Programa de Socios de Negocio

El programa de Socios de Negocio está diseñado para ayudar a los SC y rangos superiores de Juice Plus+ que hayan demostrado un compromiso por crecer su negocio de Juice Plus+ y puedan alcanzar un siguiente nivel de ascenso.

¿Quién es elegible?

Todos los Socios de Juice Plus+ que son SC vía Express o Fast Track forman parte del Programa de Socios de Negocio de Juice Plus+.

Beneficios

Sales Coordinator:

- Acceso a un especialista de desarrollo de Negocio de Juice Plus+
- Elegible para recibir prospectos de negocio de The Juice Plus+ Company*

QSSC a NMD:

- Llamadas mensuales de capacitación con un especialista de desarrollo de Negocio de Juice Plus+.
- Elegible para recibir prospectos de venta de The Juice Plus+ Company*
- Invitación a llamadas de Liderazgo de Juice Plus+

Lineamientos

Para permanecer en el Programa de Socios de Negocio, el Socio deberá mantener los requisitos de título y demostrar crecimiento hacia su siguiente nivel.

¿Quién es elegible para recibir clientes potenciales?

- Socios de QSC a PMD+
- Estar calificados al PB el mes anterior