

IMAGINA LAS POSIBILIDADES

PLAN DE COMPENSACIÓN

5 FORMAS DE GENERAR INGRESOS

- RECOMPENSAS DE TÍTULOS
- BENEFICIOS / INCENTIVOS
- BONOS
- COMISIONES
- GANANCIAS DE VENTAS

				QUALIFYING SENIOR SALES COORDINATOR \$1,000	SENIOR SALES COORDINATOR \$2,000	QUALIFYING NATIONAL MARKETING DIRECTOR \$4,000	NATIONAL MARKETING DIRECTOR \$7,500	PRESIDENTIAL MARKETING DIRECTOR \$17,500	PRESIDENTIAL MARKETING DIRECTOR+ \$20,000
				Cheques de Vacaciones	Cheques de Vacaciones	Paquete de Beneficios	Paquete de Beneficios	Paquete de Beneficios	Paquete de Beneficios
				Cupón para Bootcamp	Cupón para Bootcamp	Escuela de Liderazgo	Prospectos	Prospectos	Prospectos
				Programa de Negocios para Socios y Prospectos	Programa de Negocios para Socios y Prospectos	Programa de Negocios para Socios y Prospectos	Soporte de NMD	Soporte de IMD - PMD+	Soporte de IMD - PMD+
				Bono de Inversión de Negocio de hasta \$500/mes.	Bono de Inversión de Negocio de hasta \$750/mes.	Bono de Inversión de Negocio de hasta \$1,000/mes.	Bono de Inversión de Negocio de hasta \$3,000/mes.	Bono de Inversión de Negocio de hasta \$3,000/mes.	Bono de Inversión de Negocio de hasta \$3,000/mes.
				Bono de Promoción del 3%	Bono de Promoción del 3%	Bono de Promoción del 3%	Bono de Promoción del 3%	Bono de Promoción del 3%	Bono de Promoción del 3%
				Bono de Desempeño del 3%	Bono de Desempeño del 3%	Bono de Desempeño del 3%	Bono de Desempeño del 3%	Bono de Desempeño del 3%	Bono de Desempeño del 3%
PARTNER	PARTNER+ \$50/\$100	QUALIFYING SALES COORDINATOR \$300/\$400	SALES COORDINATOR \$600/\$700	Comisión del 15%	Comisión del 15%	Comisión del 15%	Comisión del 15%	Comisión del 15%	Comisión del 15%
Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas	Ganancias de Ventas

FAST TRACK/EXPRESS TRACK

LEADERSHIP TRACK

ENTENDAMOS LAS POSIBILIDADES

Guía de Precios y Ganancias

febrero, 2023

	PRODUCTO	VOLUMEN DE PRODUCTO	PRECIO	PRECIO DE CUOTA MENSUAL	GANANCIAS DE VENTAS 10 %	COMISIONES		
						5 %	10 %	15 %
CÁPSULAS DE JUICE PLUS+	Frutas + Vegetales + Bayas	300	\$320	\$80	\$30	\$15	\$30	\$45
	Frutas + Vegetales	200	\$216	\$54	\$20	\$10	\$20	\$30
	Bayas	100	\$108	\$27	\$10	\$5	\$10	\$15
	Omega	120	\$130	\$32.50	\$12	\$6	\$12	\$18
	Frutas + Vegetales NSF para Deporte	205	\$221	\$55.25	\$20.50	\$10.25	\$20.50	\$30.75
	Bayas NSF para Deporte	105	\$113	\$28.25	\$10.50	\$5.25	\$10.50	\$15.75
	Frutas + Vegetales + Bayas	306	\$330	\$82.50	\$30.60	\$15.30	\$30.60	\$45.90
TABLETAS MASTICABLES DE JUICE PLUS+	Frutas + Vegetales	204	\$224	\$56	\$20.40	\$10.20	\$20.40	\$30.60
	Frutas + Vegetales (niños)	102	\$116	\$29	\$10.20	\$5.10	\$10.20	\$15.30
	Bayas	102	\$112	\$28	\$10.20	\$5.10	\$10.20	\$15.30
	Bayas (niños)	51	\$58	\$14.50	\$5.10	\$2.55	\$5.10	\$7.65
	Paquetes de bolsillo de Frutas + Vegetales (niños)	120	\$160	\$40	\$16.00	\$8.00	\$16.00	\$24.00
	Paquetes de bolsillo de Bayas (niños)	70	\$95	\$23.75	\$9.50	\$4.75	\$9.50	\$14.25
	Perform: Bolsa de 30 porciones	110	\$120	\$30	\$11	\$5.50	\$11	\$16.50
JUICE PLUS+ PERFORM	Perform: Bolsa de 60 porciones	200	\$220	\$55	\$20	\$10	\$20	\$30
	Batidos: 4 bolsas de 15 porciones	140	\$152	\$38	\$14	\$7	\$14	\$21
COMPLETE DE JUICE PLUS+	Batidos: 60 bolsitas de porciones individuales	140	\$168	\$42	\$14	\$7	\$14	\$21
	Batidos: paquete combinado	140	\$168	\$42	\$14	\$7	\$14	\$21
	Barras: 60 unidades	140	\$150	\$37.50	\$14	\$7	\$14	\$21

Los precios no incluyen los impuestos locales y estatales.

Para obtener una lista completa de productos, consulte su sitio web personal de JuicePlus.com

Las ganancias de ventas y las comisiones se obtienen del volumen del producto.

	PRODUCTO	VOLUMEN DE PRODUCTO	PRECIO	PRECIO DE CUOTA MENSUAL	GANANCIAS DE VENTAS 50 %	COMISIONES		
						5 %	10 %	15 %
TOWER GARDEN	FLEX	310	\$670	\$55.83	\$155	\$15.50	\$31	\$46.50
	HOME con Luces	485	\$1,020	\$85	*\$167.50	\$24.25	\$48.50	\$72.75
	HOME Sin Luces	335	\$725	\$60.42	\$167.50	\$16.75	\$33.50	\$50.25
	Huerta Familiar	1,000	\$2,160	\$180	\$500	\$50	\$100	\$150
	Huerta Comunitaria	3,120	\$6,750	\$562.50	\$1,560	\$156	\$312	\$468
	Luces LED	150	\$325	NA	NA	\$7.50	\$15	\$22.50
	Combinación de Minerales	30	\$65	NA	NA	\$1.50	\$3	\$4.50
	Jaula de Soporte	42.50	\$95	NA	NA	\$2.13	\$4.25	\$6.38
	Kit de Extensión	44.50	\$95	NA	NA	\$2.23	\$4.45	\$6.68
	Baby Greens Kit Extensión	54	\$115	NA	NA	\$2.70	\$5.40	\$8.10
	Combinado Kit Extensión	49.50	\$105	NA	NA	\$2.48	\$4.95	\$7.43
	Jaula de apoyo HOME	40.00	\$90	NA	NA	\$2.00	\$4.00	\$6.00
	Paquete Green Bronx Machine	577.00	\$1,385	NA	\$155.00	\$28.85	\$57.70	\$86.55
	Curriculum Green Bronx Machine	NA	\$1,349.00	NA	\$150.00	NA	NA	NA

*Las ganancias de venta han sido calculadas en unidades HOME.

No hay ganancias de venta en las luces.

Las ganancias de ventas y las comisiones se obtienen del volumen del producto.

Ejemplo de Ganancias en las Cápsulas de Frutas + Vegetales + Bayas

Precio: \$320

Ganancias de Ventas: 10% x VOLUMEN DE PRODUCTO DE 300 = \$30

Comisiones: 5, 10 o 15%

GANANCIAS DE VENTAS + COMISIONES = TOTAL

Partner (0%)	\$30	+	\$0	=	\$30
Partner+ (5%)	\$30	+	\$15	=	\$45
Qualifying Sales Coordinator (10%)	\$30	+	\$30	=	\$60
Sales Coordinator (15%)	\$30	+	\$45	=	\$75



BONO DE DESEMPEÑO (PB DEL 3 %) (QSCs Y TÍTULOS SUPERIORES)

FORMAS DE OBTENER LA CALIFICACIÓN:

- Debe contar con un volumen de Bono de Desempeño mínimo de 1,800 que provenga de ti, tus clientes, Socios (P) y Socios+ (P+). Calificarás para un PB con el Volumen de Productos Pagados. Por ejemplo, 24 cápsulas de frutas + vegetales + bayas adquiridas por Clientes Preferidos x Volumen de Producto Pagados de 75 = Volumen de Bono de Desempeño de 1,800. Esto te calificará para obtener un Bono de Desempeño del 3%.
 - Puedes acumular un Volumen de PB en exceso hasta un máximo de 1,800, lo cual te puede ayudar a calificar en los meses siguientes. Ejemplo: Si tienes 3,000 en volumen de PB en un mes, 1,200 en volumen de PB en exceso pasarán al mes siguiente.
- Si tienes 5 líneas con al menos un miembro del equipo que califica para una PB en cada línea.

GANANCIAS:

El Bono de Desempeño (PB) se paga a los que califican a QSC y superiores vigentes por desarrollar su negocio con bases fuertes.

Cuando calificas para obtener un PB, ganas un 3% de tu equipo en 3 a 5 generaciones en cada línea. Una "generación" difiere de un "nivel" en que cada una de las generaciones incluye el volumen de todos los miembros del equipo (Socios+ [P+] y superiores en la primera generación y todos los miembros del equipo en las siguientes generaciones) hasta el primer miembro que califica para un PB. (Consulta las gráficas).

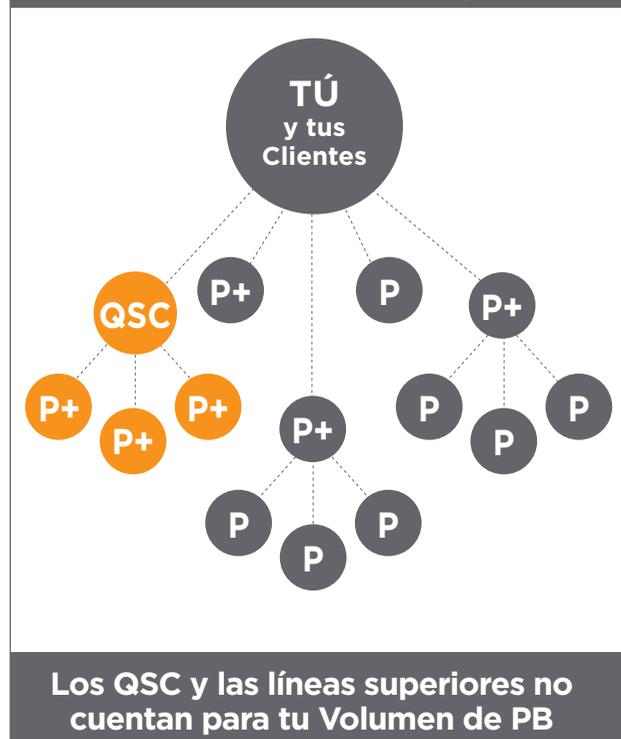
- En el nivel de QSC y superiores, recibes pagos automáticamente de 3 generaciones si calificas para obtener un PB.
- En el nivel de QSC y superiores, eres elegible para que te paguen hasta 4 generaciones si calificas para obtener un PB y tienes 4 líneas que califican para un PB.
- En el nivel de QNMD y superiores, eres elegible para que te paguen hasta 5 generaciones si calificas para obtener un PB y tienes 5 líneas que califican para un PB.

Volumen de Ganancias para el PB: es el volumen que usas para calcular el 3% de tus ganancias del PB. Es el volumen de la línea de pago menos el volumen personal.

INFORMACIÓN ADICIONAL:

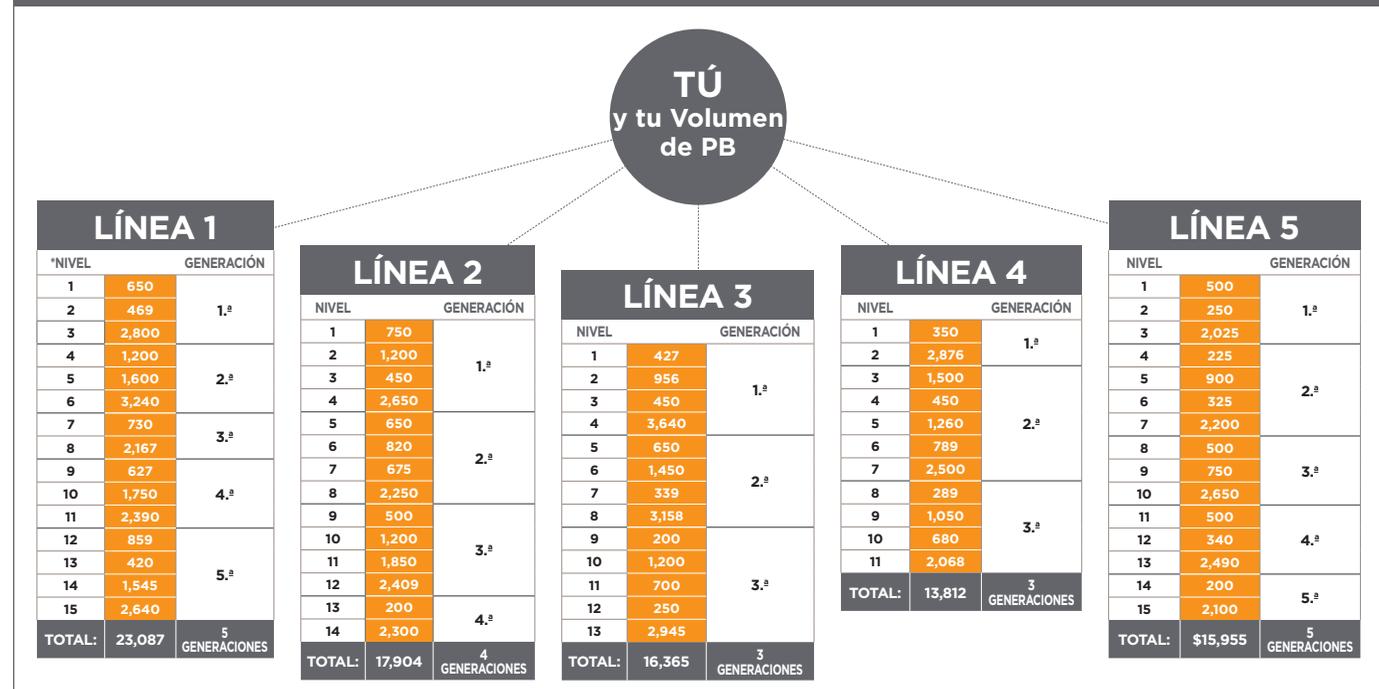
- La cantidad de líneas calificadas paralelas que tengas debajo de ti determinarán hasta qué nivel de las generaciones se considerará para pagarte (hasta un máximo de 5 generaciones).
- Puedes monitoriar tu volumen de PB durante el mes en la sección de KPI (indicadores clave de desempeño) en línea, o en tus reportes del negocio.
- Desde el nivel SC, el Bono de Desempeño Consistente es un requisito antes del Título y antes de que las Recompensas de Título sean ganadas.

Volumen del Bono de Desempeño (PB)



Niveles y Generaciones Calificadas		
NIVEL	GENERACIÓN	
1	650	
2	469	
3	2,800	1. ^a
4	1,200	
5	1,600	2. ^a
6	3,240	
7	730	
8	2,167	3. ^a
9	627	
10	1,750	4. ^a
11	2,390	
12	859	
13	420	
14	1,545	5. ^a
15	2,640	
TOTAL:	23,087	5 GENERACIONES CALIFICADAS

5 Líneas que Muestran los Niveles y las Generaciones Calificadas Sin Límites en las Líneas Paralelas



BONO DE PROMOCIÓN (POB DEL 3%) (SCs Y SUPERIORES)

CÓMO CALIFICAR:

1. Debes tener un volumen de Bono de Promoción mínimo de 5,400 que provenga de ti, tus Clientes, Socios (P) y Socios+ (P+), así como de los Qualifying Sales Coordinators.
 - Puedes acumular un volumen de POB en exceso hasta un máximo de 5,400, lo cual puede ayudarte a calificar en los meses siguientes.
Ejemplo: Si tienes 8,000 en volumen de POB en un mes, los 2,600 en volumen de POB en exceso pasarán al mes siguiente.
2. Debes contar con un monto mínimo de 2,700 en tu volumen de POB y con 2 líneas de Sales Coordinators con POB (lo cual significa que tienes a alguien que califica con volumen POB en cada línea).
3. Debes contar con 3 líneas de Sales Coordinators con POB.

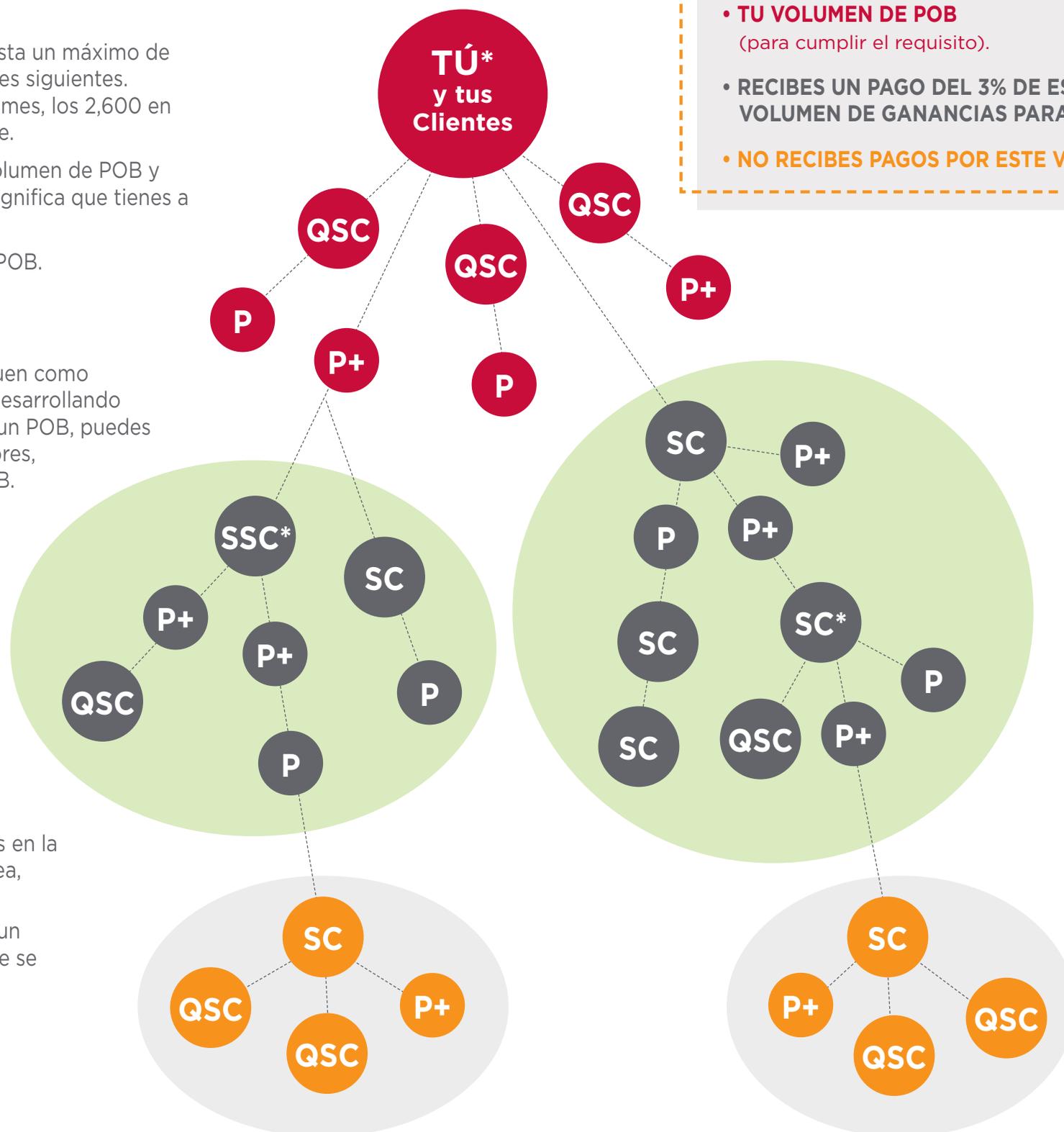
GANANCIAS:

Los Bonos de Promoción (POB) se pagan a los que califiquen como Sales Coordinators (SC) y superiores para que continúen desarrollando más SC y superiores. Cuando obtienes la calificación para un POB, puedes ganar el 3% del volumen de POB de todos los SC y superiores, y esto se paga hasta el primer SC que calificas para un POB.

Volumen de Ganancias del POB: es el volumen que usas para calcular el 3% de tus ganancias del POB. Siempre incluye el volumen de POB de tu primer SC y superiores en cada línea. Si el primer SC no está calificado para el POB, el 3% de las ganancias continúan en línea descendiente, incluido el volumen de POB del próximo SC calificado para el POB o superior. Si el próximo SC está calificado para recibir un POB, el ciclo finaliza con ese volumen de POB.

INFORMACIÓN ADICIONAL:

- Puedes monitorear tu volumen de POB durante el mes en la sección KPI (Indicadores Clave de Desempeño) en línea, o en tus reportes.
- La calificación para el Bono del Logro Consistente es un requisito para el nivel QNMD y superiores antes de que se gane el Título o las Recompensas del Título.



REFERENCIA

*Denota un SC calificado para POB o superior

- **TU VOLUMEN DE POB**
(para cumplir el requisito).
- **RECIBES UN PAGO DEL 3% DE ESTE VOLUMEN DE GANANCIAS PARA EL POB.**
- **NO RECIBES PAGOS POR ESTE VOLUMEN.**

LEADERSHIP TRACK

TUS CALIFICACIONES

Calificado para recibir Comisiones: Cuando miembros del Equipo, Socios+ o superiores tienen un Volumen Personal mínimo de 175 requerido para calificar y recibir una comisión del 5%, el 10% o el 15%. El volumen personal de 175 proviene de ti, tus Clientes y tus Socios. Las promociones se alcanzan el mes de calificación, y entran en vigencia o son elegibles para los beneficios de títulos el mes siguiente.

Bono de Desempeño: Se paga a los Qualifying Sales Coordinators o superiores que están vigentes y cuentan con el Volumen de Desempeño mínimo de 1,800 requerido para este bono del 3%. El volumen del Bono de Desempeño de 1,800 que proviene de ti, tus Clientes, tus Socios y Socios+. (Consulta los Reportes de Análisis de PVC/12 Meses [PVC=Volumen Personal de Crédito]).

Bono de Promoción: Se paga a los Sales Coordinators o superiores que están vigentes y cuentan con el Volumen de Promoción mínimo de 5,400 requerido para este bono adicional del 3%. El volumen del Bono de Promoción de 5,400 que proviene de ti, tus Clientes, tus Socios y Socios+, así como de los QSC que no están debajo de un SC. (Consulta los Reportes de Análisis de PVC/12 Meses [PVC=Volumen Personal de Crédito]).

VOLUMEN DE EQUIPO

Línea de pago: El Volumen de los Productos Pagados que proviene de tu Volumen Personal y del de tu equipo, de 3 hasta 5 generaciones inferiores. Para encontrar el Volumen de tu Línea de pago, usa el Reporte de Análisis de 12 meses en lugar de tu Reporte de PVC. El número que se encuentra al final del Reporte de PVC es el total de dicho Reporte, que puede ser diferente al del Volumen de tu Línea de pago.

ESTRUCTURA DEL EQUIPO

Línea de PB: Es una línea que cuenta con un calificador de Bono de Desempeño en algún lugar.

Línea de POB: Es una línea que cuenta con un calificador de Bono de Promoción en algún lugar.

Spot del cónyuge: La posición que este arriba, debe de ser la de más alto Título y cumplir con todos los requisitos para que la segunda posición logre el Título y las Recompensas de Título.

Las posiciones de cónyuge en línea descendente son elegibles para la MITAD de Club Rewards y cumplen con todos los demás requisitos

GANANCIAS ELEGIBLES

• Recompensa de Títulos

Por cada promoción en el negocio de Juice Plus se te otorga una Recompensa de Título. Cuanto más alto sea el Título, mayor será el monto. Las Recompensas de Títulos del Leadership Track hasta QNMD se otorgarán en un solo pago el mes siguiente al cumplimiento de todos los requisitos. Para los NMD y superiores, las recompensas se pagarán en dos pagos, cuando los requisitos se hayan cumplido. Ver los requisitos de Título Individual, para más detalles.

• Club Rewards

Los socios son elegibles para Club Rewards cuando en un mes determinado tienen un número particular de socios en su línea de pago, que calificaron para la bonificación por desempeño. Consulta la página 10 para conocer todos los requisitos de Club Rewards.

• Bono de Inversión de Negocio (BIB)

El Bono de Inversión de Negocio se paga a los QSSC y superiores como porcentaje de las ganancias del mes anterior (menos las ganancias de ventas y el BIB) para reinvertir en el negocio y, de esta manera, generar un crecimiento constante. En la Tabla, se muestra el potencial máximo de pago para cada título. El porcentaje que se usa para calcular el pago de cada título se determina según el número de líneas de PB y POB.

> **Pago Máximo:** El monto completo del pago potencial del BIB.

> **Ganancias Mínimas:** Se requiere un monto mínimo de ganancias para recibir un Bono de Inversión de Negocio. Las ganancias mínimas se basan en tu título y en el cheque de pago del mes anterior (menos las ganancias de las ventas y el BIB).

Títulos	Líneas de PB req.	Líneas de POB req.	% de pago	Ganancias mínimas req.	Pago máximo:
NMD y superiores	5 4 4	3 3 2	20% 15% 10%	\$2,500	\$3,000
QNMD	3 3 2	2 1 1	20% 15% 10%	\$1,500	\$1,000
SSC	3 2 2	2 1 0	20% 15% 10%	\$1,000	\$750
QSSC nuevo	2 1 1	1 1 0	15% 10% 5%	\$750	\$500

PASO 4 QUALIFYING SENIOR SALES COORDINATOR (QSSC)

Tus Calificaciones

- Comisiones
- Bono de Desempeño

Volumen de Equipo

- Un Volumen de Línea de Pago total de 10,000 durante 2 meses consecutivos (promedio de 5,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del segundo mes debe ser de 5,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 5,000 (3,000) puede contribuir a una promoción desde cualquier línea.

Requisitos para los Bonos

- 1 línea de PB



GANANCIAS ELEGIBLES:

- Promoción a QSSC
- Recompensa de Título de \$1,000
- Prospectos de la compañía
- Ganancias de Ventas
- Comisión del 15%
- Bono de Desempeño del 3% hasta 4 generaciones
- Bono de Promoción del 3%
- Bono de Inversión de Negocio
 - > Cumplir los requisitos estructurales de la Tabla
 - > Ganancias de \$750 requeridas en el cheque de pago del mes anterior
 - > Pago de hasta \$500

Línea de PB	Línea de POB	Pago
1	0	5%
1	1	10%
2	1	15%

PASO 5 SENIOR SALES COORDINATOR (SSC)

Tus Calificaciones

- Comisiones
- Bono de Desempeño

Volumen de Equipo

- Un Volumen de Línea de Pago total de 20,000 durante 2 meses consecutivos (promedio de 10,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del segundo mes debe ser de 10,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 10,000 (6,000) puede contribuir a una promoción desde cualquier línea.

Requisitos para los Bonos

- 2 Líneas PB



GANANCIAS ELEGIBLES:

- Promoción a SSC
- Recompensa de Título de \$2,000
- Cheque de Vacaciones
- Prospectos de la compañía
- Cupón para el Bootcamp
- Ganancias de Ventas
- Comisión del 15%
- Bono de Desempeño del 3% hasta 4 generaciones
- Bono de Promoción del 3%
- Bono de Inversión de Negocio
 - > Cumplir los requisitos estructurales de la Tabla
 - > Ganancias de \$1,000 requeridas en el cheque de pago del mes anterior
 - > Pago de hasta \$750

Línea de PB	Línea de POB	Pago
2	0	10%
2	1	15%
3	2	20%

PASO 6 QUALIFYING NATIONAL MARKETING DIRECTOR (QNMD)

Tus Calificaciones

- Comisiones
- Bono de Desempeño
- Bono de Promoción

Volumen de Equipo

- El Volumen de Línea de Pago total de 40,000 durante 2 meses consecutivos (promedio de 20,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del segundo mes debe ser de 20,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 20,000 (12,000) puede contribuir a la promoción de una línea cualquiera.

Requisitos para los Bonos

- 3 Líneas de PB
- 2 Líneas de POB

Logra todos los requisitos por 2 meses consecutivos para ganar el Título de QNMD y la Recompensa de Título



GANANCIAS ELEGIBLES:

- Promoción a QNMD
- Recompensa de Título de \$4,000
- Paquete de Beneficios
- Cheque de Vacaciones
- Prospectos de la compañía
- Escuela de Liderazgo
- Ganancias de Ventas
- Comisión del 15%
- Bono de Desempeño del 3% hasta 5 generaciones

- Bono de Promoción del 3%
- Bono de Inversión de Negocio
 - > Cumplir los requisitos estructurales de la Tabla
 - > Ganancias de \$1,500 requeridas en el cheque de pago del mes anterior
 - > Pago de hasta \$1,000

Línea de PB	Línea de POB	Pago
2	1	10%
3	1	15%
3	2	20%

BENEFICIOS PARA QNMD

- Dentales
- De la visión
- Seguro de vida
- Defensor de salud
- Por discapacidad a largo plazo
- Cuidado a largo plazo
- Telemedicina
- Apoyo con colegiaturas

PASO 7 NATIONAL MARKETING DIRECTOR (NMD)

Tus Calificaciones

- Comisiones
- Bono de Desempeño
- Bono de Promoción

Volumen de Equipo

- El Volumen de Línea de Pago total de 120,000 durante 3 meses consecutivos (promedio de 40,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del tercer mes debe ser de 40,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 40,000 (24,000) puede contribuir a la promoción de una línea cualquiera.

Requisitos para los Bonos

- 5 líneas de PB
- 3 líneas de POB

Logra todos los requisitos en 2 meses consecutivos para ganar el título y el 50% de la Recompensa de Título



Logra todos los requisitos por 3 meses consecutivos para ganar el 50% restante de la Recompensa de Título



GANANCIAS ELEGIBLES:

- Promoción a NMD
- Recompensa de Título de \$7,500
- Paquete de Beneficios
- Cheque de Vacaciones
- Apoyo del NMD
- Ganancias de Ventas
- Comisión del 15%
- Bono de Desempeño del 3% hasta 5 generaciones
- Bono de Promoción del 3%

- Bono de Inversión de Negocio
 - > Cumplir los requisitos estructurales de la Tabla
 - > Ganancias de \$2,500 requeridas en el cheque de pago del mes anterior
 - > Pago de hasta \$3,000

Línea de PB	Línea de POB	Pago
4	2	10%
4	3	15%
5	3	20%

BENEFICIOS PARA NMD

- Médicos
- Dentales
- De la visión
- Seguro de vida
- Prescripciones médicas
- Por discapacidad a largo plazo
- Cuidado a largo plazo
- Telemedicina
- Apoyo con colegiaturas

REQUISITOS PARA SER ELEGIBLE A LOS BENEFICIOS Para ser elegibles, los QNMD o NMD deben mantener 2 líneas de Bonos de Promoción / 3 líneas de Bonos de Promoción con un mínimo de \$1,500/\$2,500 respectivamente en las ganancias mensuales, y deben sostenerlas durante 3 meses consecutivos. Para continuar siendo elegibles, estos requisitos deben mantenerse durante, al menos, 6 de los 12 meses.

PASO 8 INTERNATIONAL MARKETING DIRECTOR (IMD) **PASO 9 EXECUTIVE MARKETING DIRECTOR (EMD)**

Tus Calificaciones

- Comisiones
- Bono de Desempeño
- Bono de Promoción

Volumen de Equipo

- Un Volumen de Línea de Pago total de 320,000 durante 4 meses consecutivos (promedio de 80,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del cuarto mes debe ser de 80,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 80,000 (48,000) puede contribuir a la promoción de una línea cualquiera.

Volumen de Equipo

- Un Volumen de Línea de Pago total de 480,000 durante 4 meses consecutivos (promedio de 120,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del cuarto mes debe ser de 120,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 120,000 (72,000) puede contribuir a la promoción de una línea cualquiera.

Requisitos para los Bonos

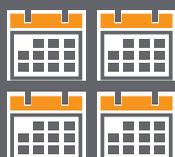
- 6 líneas de PB
- 4 líneas de POB

Logra todos los requisitos en 3 meses consecutivos para lograr el Título y el 50% de la Recompensa de Título



Promoción a IMD
Recompensa de Título de \$12,500

Logra todos los requisitos por 4 meses consecutivos para ganar el 50% restante de la Recompensa de Título



Promoción a EMD
Recompensa de Título de \$15,000

PASO 10 PRESIDENTIAL MARKETING DIRECTOR (PMD) **PASO 11 PRESIDENTIAL MARKETING DIRECTOR+ (PMD+)**

Tus Calificaciones

- Comisiones
- Bono de Desempeño
- Bono de Promoción

Volumen de Equipo

- Un Volumen de Línea de Pago total de 640,000 durante 4 meses consecutivos (promedio de 160,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del cuarto mes debe ser de 160,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 160,000 (96,000) puede contribuir a la promoción de una línea cualquiera.

Volumen de Equipo

- Un Volumen de Línea de Pago total de 1,200,000 durante 4 meses consecutivos (promedio de 300,000 por mes).
- El Volumen de Línea de Pago del cuarto mes debe ser de 300,000 o superior.
- Hasta el 60% como máximo del Volumen de Línea de Pago de 300,000 (180,000) puede contribuir a la promoción de una línea cualquiera.

Requisitos para los Bonos

- 6 líneas de PB
- 4 líneas de POB

Logra todos los requisitos en 3 meses consecutivos para lograr el Título y el 50% de la Recompensa de Título



Promoción a PMD
Recompensa de Título de \$17,500

Logra todos los requisitos por 4 meses consecutivos para ganar el 50% restante de la Recompensa de Título



Promoción a PMD+
Recompensa de Título de \$20,000

GANANCIAS ELEGIBLES:

- **Promoción** (se indica en cada sección)
- **Recompensas de Títulos** (se indica en cada sección)

- **Paquete de Beneficios**
- **Cheque de Vacaciones**
- **Apoyo del NMD**

- **Ganancias de Ventas**
- **Comisión del 15%**
- **Bono de Desempeño del 3% hasta 5 generaciones**
- **Bono de Promoción del 3%**

- **Bono de Inversión de Negocio**
 - > Cumplir los requisitos estructurales de la Tabla
 - > Ganancias de \$2,500 requeridas en el cheque de pago del mes anterior
 - > Pago de hasta \$3,000

Línea de PB	Línea de POB	Pago
4	2	10%
4	3	15%
5	3	20%

BENEFICIOS PARA IMD, EMD, PMD Y PMD+

- Médicos
- Dentales
- De la visión
- Seguro de vida
- Prescripciones médicas
- Por discapacidad a largo plazo
- Cuidado a largo plazo
- Telemedicina
- Apoyo con colegiaturas

REQUISITOS PARA SER ELEGIBLE A LOS BENEFICIOS Para ser elegibles, los IMD, EMD, PMD y PMD+ deben mantener 3 líneas de Bono de Desempeño con un mínimo de \$2,500 en las ganancias mensuales, y deben sostenerlas durante 3 meses consecutivos. Para continuar siendo elegibles, estos requisitos deben mantenerse durante, al menos, 6 de los 12 meses.

RESUMEN DEL PLAN DE COMPENSACIÓN

2020		Volumen Mensual Requerido	Tiempo / # de Meses Consecutivos Requeridos	Lineas de PB Requeridas	Lineas de POB Requeridas	Regla de Máxima Contribución	Pago de Recompensa de Título	Recompensa de Título y Cuotas
PMD+	Línea de Pago	\$300,000	4	6	4	60%	\$20,000	Durante 3 meses consecutivos: Título y 50% con todos los requisitos Durante 4 meses consecutivos: El 50% restante con todos los requisitos
PMD		\$160,000	4	6	5	60%	\$17,500	Durante 3 meses consecutivos: Título y 50% con todos los requisitos Durante 4 meses consecutivos: El 50% restante con todos los requisitos
EMD		\$120,000	4	6	4	60%	\$15,000	Durante 3 meses consecutivos: Título y 50% con todos los requisitos Durante 4 meses consecutivos: El 50% restante con todos los requisitos
IMD		\$80,000	4	6	4	60%	\$12,500	Durante 3 meses consecutivos: Título y 50% con todos los requisitos Durante 4 meses consecutivos: El 50% restante con todos los requisitos
NMD		\$40,000	3	5	3	60%	\$7,500	Durante 2 meses consecutivos: Título y 50% con todos los requisitos Durante 4 meses consecutivos: El 50% restante con todos los requisitos
QNMD		\$20,000	2	3	2	60%	\$4,000	Durante 2 meses consecutivos: Título y 100% con todos los requisitos
SSC		\$10,000	2	2	--	60%	\$2,000	Durante 2 meses consecutivos: Título y 100% con todos los requisitos
QSSC		\$5,000	2	1	--	60%	\$1,000	Durante 2 meses consecutivos: Título y 100% con todos los requisitos

RESUMEN DE LA COMPENSACIÓN DE LAS RECOMPASAS DEL CLUB

Título/Club	Requisitos de Volumen o Club	Meses requeridos para el Bonus	PB Legs	POB Legs	Max Leg Rule	Pago
100 Club	Tu PBQ + 100 PBQ	1			60%	\$10,000
PMD+	300,000 línea de pago	4	6	4	60%	\$20,000
75 Club	Tu PBQ + 75 PBQ	1			60%	\$7,500
PMD	160,000 línea de pago	4	6	4	60%	\$17,500
50 Club	Tu PBQ + 50 PBQ	1			60%	\$5,000
EMD	120,000 línea de pago	4	6	4	60%	\$15,000
39 Club	Tu PBQ + 39 PBQ	1			60%	\$3,900
IMD	80,000 línea de pago	4	6	4	60%	\$12,500
24 Club	Tu PBQ + 24 PBQ	1			60%	\$2,400
NMD	40,000 línea de pago	3	5	3	60%	\$7,500
12 Club	Tu PBQ + 12 PBQ	1			60%	\$1,200
QNMD	20,000 línea de pago	2	3	2	60%	\$4,000
6 Club	Tu PBQ + 6 PBQ	1			60%	\$600
SSC	10,000 línea de pago	2	2		60%	\$2,000
3 Club	Tu PBQ + 3 PBQ	1			60%	\$300
QSSC	5,000 línea de pago	2	1		60%	\$1,000
SC	10,800 Volumen Promocional	90/180 days			60%*	\$700, 700/\$600, 600
PBQ	Tu PBQ - 1,800	2			N/A	\$100
QSC	3,600 Volumen Promocional	30/60 days			N/A	\$400, 400/\$300, 300
P+	900 Volumen Promocional	10/30 days			N/A	\$100, 50

Pago Total
(via Express Track)
\$111,700

Requisito para la promoción SC que utiliza principalmente el volumen de clientes

ELIGE LAS POSIBILIDADES

SEGUIMIENTO ENFOCADO AL CLIENTE:

¿Interesado en continuar creciendo tu negocio con clientes? ¡Estas son 4 posibilidades para ganar un bono!

	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	NIVEL 4
¿Quién puede participar?	SC a PMD+	SC a PMD+	SC a PMD+	SC a PMD+
Tus requerimientos	<ul style="list-style-type: none"> • 2500 de Volumen pagado de clientes personales • 30 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan) 	<ul style="list-style-type: none"> • 5000 de Volumen pagado de clientes personales • 60 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan) 	<ul style="list-style-type: none"> • 10000 de Volumen pagado de clientes personales • 120 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan) 	<ul style="list-style-type: none"> • 20,000 de Volumen pagado de clientes personales • 240 clientes diferentes (tus pedidos personales no cuentan)
Requisitos para el Bono:	Alcanza un Volumen de 2500 con 30 clientes diferentes, mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono de \$500	Alcanza un Volumen de 5000 con 60 clientes diferentes, mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono de \$1000.	Alcanza un Volumen de 10,000 con 120 clientes diferentes, mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono \$2000.	Alcanza un Volumen de 20,000 con 240 clientes diferentes y mantenlo por 2 meses consecutivos y gana un bono de \$3750
Cantidad de Recompensa	\$500	\$1000	\$2000	\$3750
Volumen de Cliente para Recompensa	2500	5000	10000	20000
Requisito de Cantidad de Clientes	30	60	120	240

Nota: Los Socios existentes que se hayan registrado antes del 01 de junio de 2022, son elegibles para un bono prorrateado basado en su promedio de volumen de abril y mayo.